

Unser Pioniergeist hat Tradition.

Joachim Gebauer,
Group Manager CRM

Es warten interessante Herausforderungen auf dem Weg zur Verwirklichung unserer Vision. Dazu suchen wir Sie als

Manager Dental Service Organisations

Root

Ihre Aufgaben

- > Erarbeitung der Dental Service Organisation (DSO) Strategie und Etablierung einer soliden Zusammenarbeit mit internationalen DSOs
- > Etablierung eines DSO Reporting System mit unseren Tochtergesellschaften (TG) und Distributoren (DB) sowie Überwachung der Marktentwicklung
- > Schulen und Coachen der TGs und DBs für eine gewinnbringende Zusammenarbeit mit den DSOs
- > Offert- und Vertragserarbeitung für internationale DSOs und Unterstützung in Verhandlungen
- > Sicherstellung der Servicequalität

Ihre Qualifikationen

- > Hochschulabschluss in Betriebswirtschaft oder einer vergleichbaren Disziplin
- > Mindestens drei Jahre Berufserfahrung im Sales oder Key Accounting oder in einem ähnlichen Bereich
- > Erfahrung in der Medtech-Industrie von Vorteil
- > Sehr gute Daten- und Analyseskills und ein Flair für Zahlen
- > Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch, weitere Sprachkenntnisse, insbesondere Spanisch, sind wünschenswert
- > Starke und empathische Persönlichkeit mit einem grossen Geschick im Aufbau und der Pflege eines stabilen Netzwerks

Wir verschreiben uns aus Tradition einem Pioniergeist, der die Mitarbeitenden in den Mittelpunkt stellt. Sie engagieren sich für das, was Geistlich zu Spitzenleistungen treibt: die Leidenschaft an Regeneration. Daraus entstehen innovative Medizinprodukte, die Knochen, Knorpel sowie Weichgewebe wiederherstellen. Unser motiviertes Team freut sich auf Sie und die gemeinsame Arbeit in einem modernen, dynamischen Arbeitsumfeld mit internationalem Flair.

Wir freuen uns auf Ihre vollständige elektronische Bewerbung via: recruiting@geistlich.ch
Kontaktperson bei Fragen zur Stelle: Silvia Morgan, Senior Director International Sales, +41 41 492 55 55



www.geistlich-pharma.com

